MODELO INFORME VISITA EMPRESARIAL

OBJETIVO:

Obtener la información de cada una de las visitas empresariales con el fin de recolectar los datos suficientes, para poder evaluar la eficiencia de los procesos – estrategias implementadas y encontrar puntos a desarrollar planes de contingencia para responder a posibles inconvenientes y estar en un proceso de mejoramiento continuo.

1. Informar el alcance en (confianza -comunicación -cooperación) de la visita empresarial.
2. Informar objeciones o victorias en la visita empresarial
3. Informar inconvenientes técnicos -logística y de multimedia.
4. Informar posibles mejoras al producto dada la información aportada por el cliente.

NOMBRE O RAZON SOCIAL ALIADO COMERCIAL**:CLINICA SAN DIEGO**

FECHA CITA: **20 DE FEBRERO DEL 2018**

HORA CITA: **10:30 AM**

TIEMPO EN LA VISITA: 1 HORA

**INFORME VISITAS EJECUTIVAS EMPRESARIALES**

|  |  |
| --- | --- |
| **INFORME ALCANCE**   * Entendió en su totalidad la idea de negocio. * LE PARECE INTERESANTE NUESTRA PROPUESTA PERO ELLOS YA TIENEN TODO EL PORTAFORIO QUE LES OFRECIMOS EN LA EXPOSICION DEL PRODUCTO , DE IGUAL MANERA QUEDAMOS EN CONTACTO PARA EL REFERENCIARNOS CON VARIAS EMPRESAS QUE EL CONOCE Y NECESITAN EL SERVICIO | INFORME OBJECIONES - VICTORIAS   * NINGUNA |
| **INFORMAR INCONVENIENTES TÉCNICOS -LOGÍSTICA Y DE MULTIMEDIA**   * NINGUNO | **INFORME MEJORAS PRODUCTO**   * NINGUNO |

EJECUTIVA DESARROLLO COMERCIAL

VANESSA URIBE

OTRAS OBSERVACIONES: